



Раздел 5

Мои предложения. Ценовая политика.



Предложение сотрудничества

Уважаемые коллеги !

В России насчитывается около шести миллионов субъектов малого и среднего бизнеса. И большинство из них работает плохо.

По статистике из 100% вновь создаваемого бизнеса 5 летний рубеж проходит менее 30%.

-83% собственников согласны с тем, что их компания управляется неэффективно;

- 78% фирм нуждаются в привлечении дополнительных инвестиций;

-11% компаний хотят повысить профессиональный уровень своих работников;

-11% испытывают проблемы с мотивацией сотрудников;

-11% нуждается в повышении конкурентоспособности;

-66% фирм хотели бы внедрить систему мониторинга показателей эффективности;

- 59 % руководителей недовольны уровнем отдачи от вложенных в бизнес денег;

59 % компаний, относящих себя к сегменту малого и среднего бизнеса, хотели бы сделать свою систему продаж более эффективной.

Когда появляется кто-то, кто начинает работать правильно, начинает чуть-чуть внедрять элементы правильных систем: системы продаж, системы привлечения клиентов, найма персонала, системы лояльности, строить правильную логистику и т.д. То бизнес резко начинает вырываться в лидеры. И по сравнению со всем остальным «болотом» выглядит на голову выше. Клиенты это видят, они это понимают. И бизнес резко становится конкурентоспособен, по сравнению со всеми остальными.

Имея за плечами богатый опыт ведения бизнеса и его отдельных направлений в качестве первого лица, наемного менеджера, независимого эксперта, имея опыт работы в Российских, Американских и Европейских компаниях я могу предложить Вам лучшие отечественные и зарубежные практики решения тех или иных проблем возникающих в бизнесе, применяя их с учетом особенностей вашей компании и вашего бизнеса.

Я рассматриваю различные формы сотрудничества: бессрочные и срочные трудовые договоры, договоры гражданско-правового характера, разовые консультации с оплатой по времени.

С моими финансовыми ожиданиями вы сможете ознакомиться на следующих слайдах.



Финансовые ожидания



ОТРАСЛЬ КОМПАНИИ «ЛОГИСТИКА»

	Ген.Директор	Директор по развитию	Коммерческий директор	Директор по логистике	Операционный директор	Руководитель проекта	Консультант		
Договор на неопределенный срок	От 200 т.р.	От 180т.р.	От 150 т.р	От 150 т.р.	От 200 т.р.	От 150 т.р.	-		
Срочный трудовой договор	От 250 т.р.	От 200т.р	От 180 т.р.	От 180т.р.	От 250 т.р.	От 180 т.р.	-		
Гражданско-правовой договор	-	От 200т.р.	-	-	-	От 180 т.р.	-		
Повременная оплата	-	-	-	-	-	950 руб/ч.	950 руб/ч		

ОТРАСЛЬ КОМПАНИИ «ТРАНСПОРТ/ТРАНСПОРТНАЯ ЭКСПЕДИЦИЯ»

Договор на неопределенный срок	От 200 т.р.	От 150 т.р.	От 120т.р.	От 150 т.р.	От 150 т.р.	От 150 т.р.			
Срочный трудовой договор	От 200т.р.	От 180 т.р.	От 150 т.р.	От 170 т.р.	От 170 т.р.	От 150т.р.			
Гражданско-правовой договор	-	От 180 т.р.	-	-	-	От 150 т.р.			
Повременная оплата	-	-	-	-	-	950 руб/ч.	950 руб/ч.		

Финансовые ожидания



ОТРАСЬ КОМПАНИИ «ТОРГОВО- ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ»

	Ген.Директор	Директор по развитию	Коммерческий директор	Директор по логистике	Операционный директор	Руководитель проекта	Консультант		
Договор на неопределенный срок	-	-	От 150 т.р.	От 150 т.р.	-	От 150 т.р.	-		
Срочный трудовой договор	-	-	От 180 т.р.	От 180т.р.	-	От 180 т.р.	-		
Гражданско-правовой договор	-	-	-	От 200т.р.	-	От 180 т.р.	-		
Повременная оплата	-	-	-	-	-	950 руб/ч.	950 руб/ч.		

ОТРАСЛЬ КОМПАНИИ «ДИСТРИБЬЮТЕРЫ»

Договор на неопределенный срок	-	-	-	От 150 т.р.	-	-			
Срочный трудовой договор	-	-	-	От 170 т.р.	-	-			
Гражданско-правовой договор	-	-	-	От 180 т.р.		-			
Повременная оплата	-	-	-	-	-	-	950 руб/ч.		

Консалтинговые проекты

(ориентировочные сроки, стоимость)



КОНСАЛТИНГОВЫЙ ПРОЕКТ «ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ ПРОДАЖ»

ЭТАПЫ	I ЭТАП			II ЭТАП		III ЭТАП			РЕЗУЛЬТАТОВ
МЕРОПРИЯТИЯ	Диагностика действующей системы продаж	Кадровый аудит	Разработка первоначального пакета документов	Выстраивание системы управления продажами	Внедрение первоначального пакета документов	Корректировка системы управления продажами	Разработка системы контроля	Внедрение системы контроля	
ИТОГИ	Проект приказа по ЗП (1 вариант) Итоговое совещание с Заказчиком			Проект приказа по ЗП(Вариант2) Итоговое совещание					
ДЕЙСТВИЯ	Разработка профиля вакансий и их размещение			Проведение конкурса, тренингов аттестация.		Конкурс, тренинг, аттестация			
СРОКИ	От 1 месяца			От 1 до 3 месяцев		До 6 месяцев			
СТОИМОСТЬ	От 150 тыс.руб. до 500тыс. Руб.			От 500тыс руб. до 1500 тыс. руб.		От 900тыс. Руб. до 2000тыс.руб			

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

МЕРОПРИЯТИЯ	ситуационный (PSET/SWOT), организационно-управленческий анализ	финансово-экономический, производственный хозяйственный анализ;	Анализ кадрового потенциала	Организационное проектирование	Разработка структуры корпоративного менеджмента	Разработка и описание бизнес-процессов.	Разработка положений, регламентов, инструкций	Разработка корпоративной информационной системы
ИТОГИ	Оценка бизнеса			Организационный проект		Карта бизнес-процессов, корпоративная информационная система		
ДЕЙСТВИЯ	Маркетинговые, организационные кадровые решения Построение расширенной финансовой модели			Организационно-штатные мероприятия		Составление «дорожной карты». Внедрение инноваций		
СРОКИ	От 3 до 6 месяцев			от 1 до 3 месяцев		Сроки зависят от масштабов организации		
СТОИМОСТЬ	От 500 до 900 тыс.руб.			От 180 до 600тыс. Руб.		Стоимость зависит от сроков внедрения		

Предложение сотрудничества/Дмитриев Евгений Эдуардович

Консалтинговые проекты

(ориентировочные сроки, стоимость)



ЛОГИСТИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ

ЭТАПЫ	Анализ первичных требований заказчика	Диагностика логистической системы компании (аудит)	ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ИНЖИНИРИНГ (ПРОЕКТИРОВАНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКИХ СИСТЕМ И ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК)		ВНЕДРЕНИЕ	МОНИТОРИНГ	УСЛУГИ В ОБЛАСТИ СКЛАДСКОЙ ЛОГИСТИКИ.		
МЕРОПРИЯТИЯ	Разработка плана проведения работ	Выявление «узких мест» и перспективных направлений логистизации.	Оценка показателей логистической системы и текущих потребностей заказчика.	Разработка структуры цепей поставок, их подсистем и элементов.	Внедрение выработанных предложений по оптимизации.	Дальнейший контроль эффективности логистической составляющей бизнеса компании.	Разработка системы по управлению товарными запасами	Адаптация складских технологий под нужды заказчика, оптимизация работы склада.	Вывод складского подразделения на аутсорсинг.
ИТОГИ	План/дорожная карта.	Выработка рекомендаций по оптимизации.	Разработка методов, обеспечивающих эффективность функционирования цепей поставок.	Определение ресурсов, необходимых для поддержки взаимосвязанных бизнес-процессов.	Эффективность работы логистической системы компании.	Мониторинг, обеспечивающий анализ функционирования цепей поставок.	Сокращение товарного запаса, складских площадей, денежных средств в товаре.	FIFO, FEFO, PAXD, BBXD, SC	Передача склада на аутсорсинг
ДЕЙСТВИЯ	Согласование	Принятие решения по инжинирингу	Внедрение методов	Создание мощностей, обеспечивающих возможность реагировать на изменения внешних факторов.	Практическая апробация предложений и их реализация в повседневной деятельности компании.	Подготовка заключительного отчета	Анализ товаропотоков, расчет цикла заказов	Внедрение WMS, QR, логистического протокола	Данные услуги предоставляются в форме: экспертной; системной; "коучер"; ADD Real-time consulting".
СРОКИ	До 15 дней	От 1 месяца	От 3 месяцев		По договоренности	По договоренности	От 3 месяцев.	От 12 месяцев	От 6 месяцев
СТОИМОСТЬ	-	От 200 тыс.руб.	От 600 тыс.руб.		950руб/ч.	950руб/ч.	От 300 тыс.руб.	От 700тыс.руб.	Индивидуально.